



MINISTERUL EDUCAȚIEI ȘI CERCETĂRII
UNIVERSITATEA "TIBISCUS" DIN TIMIȘOARA
FACULTATEA DE DREPT ȘI ADMINISTRAȚIE PUBLICĂ
STR. LASCĂR CATARGIU NR.6, TIMIȘOARA 300559
TEL/0256 494 655
E-mail: fdap@tibiscus.ro www.fdap.tibiscus.ro



FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ superior	Universitatea „Tibiscus” din Timișoara
1.2. Facultatea	Drept și Administrație Publică
1.3. Departamentul	Drept
1.4. Domeniul de studii	Drept
1.5. Ciclul de studii	Studii universitare de licență – ciclul I
1.6. Programul de studii/Calificarea	Drept / Licențiat în drept

2. Date despre disciplină

2.1. Denumirea disciplinei	DREPT COMERCIAL ROMÂN II				
2.2. Titularul activității de curs	Lector univ.dr. Carmen PÂRVULESCU				
2.3. Titularul activității de seminar	Lector univ.dr. Carmen PÂRVULESCU				
2.4. Anul de studiu	IV	2.5. Semestrul	VII	2.6. Tipul de evaluare	E
					2.7. Regimul disciplinei - obligatorie

3. Timpul total estimat

3.1. Numărul de ore pe săptămână	5	din care 3.2. curs	3	3.3. seminar/laborator	2
3.4. Total ore din planul de învățământ	70	din care 3.5. curs	42	3.6. seminar/laborator	28
Distribuția fondului de timp					ore
Studiul după bibliografie și notițe					32
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platforme electronice de specialitate și pe teren					20
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					26
Tutoriat					10
Examinări					2
Alte activități					-
3.7. Total ore studiu individual					90
3.8. Total ore pe semestru					150
3.9. Numărul de credite					6

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	
4.2. de competențe	

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	Cursul se va desfășura online pe platforma google meet: acces la internet, telefon, laptop cu microfon și cameră. +google classroom
5.2. de desfășurare a seminarului/laboratorului	Seminarul se va desfășura online pe platforma google meet: acces la internet, telefon, laptop cu microfon și cameră.

6. Competențe specifice acumulate

6.1. Competențe profesionale	C3. Aplicarea legislației românești, a legislației europene și a celorlalte instrumente juridice internaționale C 3.1 Identificarea normelor juridice din sistemul de drept românesc și european și a principalelor instrumente juridice internaționale C3.2 Explicarea și interpretarea normelor juridice naționale, a celor europene și a prevederilor prin utilizarea cunoștințelor însușite C3.3 Identificarea prevederilor legale din legislația românească, europeană sau internațională, aplicabile într-un context determinat C3.4 Realizarea studiului juridic și distingerea între prevederile relevante față de cele irelevante care au incidență în rezolvarea unor situații specifice C3.5 Elaborarea de proiecte profesionale cu utilizarea legislației românești și a celei europene și internaționale în vigoare
6.2. Competențe transversale	-

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1. Obiectivul general al disciplinei	Înțelegerea și însușirea instituțiilor dreptului comercial român.
7.2. Obiectivele specifice	1. Explicarea și interpretarea normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din activitatea comercială. 2. Cunoașterea caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial. 3. Elaborarea și evaluarea contractelor din activitatea comercială. 4. Soluționarea unor spețe.

8. Conținuturi

8.1. Curs	Metode de predare	Observații
I. Particularitățile obligațiilor izvorâte din raporturile juridice la care participă profesioniștii comercianți	Prelegere interactivă	3 ore
II. Contractul de vânzare-cumpărare comercială.	Prelegere interactivă	3 ore
III. Contractul de furnizare. Contractul de report.	Prelegere interactivă	3 ore
IV. Contractul de intermediere. Contractul de comision.	Prelegere interactivă	3 ore
V. Contractul de franciză.	Prelegere interactivă	3 ore
VI. Contractul de consignație. Contractul de agenție.	Prelegere interactivă	3 ore
VII. Contractul de leasing.	Prelegere interactivă	3 ore
VIII. Contractul de factoring.	Prelegere interactivă	3 ore
IX. Contractul de franciză.	Prelegere interactivă	3 ore
X. Contractul de cont curent. Contractul de cont bancar curent.	Prelegere interactivă	3 ore
XI. Titlurile de credit.	Prelegere interactivă	3 ore

XII. Concordatul preventiv. Mandatul ad-hoc Procedura insolvenței: 1. Noțiunea, domeniul de aplicare, principiile și caracterele procedurii insolvenței. 2. Condițiile aplicării procedurii insolvenței. 3. Participanții la procedura insolvenței.	Prelegere interactivă	3 ore
XIII. Procedura insolvenței: 4. Deschiderea procedurii insolvenței. 5. Regimul actelor juridice anterioare deschiderii procedurii insolvenței. 6. Primele măsuri.	Prelegere interactivă	3 ore
XIV. Procedura insolvenței: 7. Reorganizarea judiciară. 8. Falimentul. 9. Închiderea procedurii insolvenței. 10. Răspunderea persoanelor care au contribuit la starea de insolvență a debitorului.	Prelegere interactivă	3 ore

Bibliografie

1. Stanciu D. Cărpenaru, Tratat de drept comercial român, ediția a V-a, Ed. Universul Juridic, București, 2016.
2. Gheorghe Piperea, Introducere în Dreptul contractelor profesionale, Ed. C.H.Beck, 2011.
3. Smaranda Angheni, Raporturile juridice dintre profesioniștii-comercianți, Ed. C.H. Beck, București, 2014
4. S. Popa, Drept comercial. Obligații. Contracte. Titluri de valoare. Insolvența, Ed. Universul Juridic, 2014;
5. A-T. Stănescu, Drept comercial. Contracte profesionale, Ed. Hamangiu, București, 2017;
6. A. M. Truichici, L. Neagu, Drept comercial – Jurisprudența Curții de Justiție a Uniunii Europene, Ed. Universul Juridic, 2017;
7. C. Cojocaru, Dreptul afacerilor. Practică juridică pentru uzul studenților, Ed. Universul Juridic, 2017;
8. A. Deac, Dreptul afacerilor. Teste grilă, Ed. Universul Juridic, 2017;

Vasile Nemeș, Drept comercial, ediția a 3-a revizuită și adăugită, Ed. Hamangiu, 2018.

8.2. Seminar	Metode de seminarizare	Observații
Aprofundarea temelor de la cursul anterior, aplicarea practică a cunoștințelor teoretice dobândite. Soluționare spețe.	Discuții libere	

Bibliografie

9. Stanciu D. Cărpenaru, Tratat de drept comercial român, ediția a V-a, Ed. Universul Juridic, București, 2016.
10. Gheorghe Piperea, Introducere în Dreptul contractelor profesionale, Ed. C.H.Beck, 2011.
11. Smaranda Angheni, Raporturile juridice dintre profesioniștii-comercianți, Ed. C.H. Beck, București, 2014
12. S. Popa, Drept comercial. Obligații. Contracte. Titluri de valoare. Insolvența, Ed. Universul Juridic, 2014;
13. A-T. Stănescu, Drept comercial. Contracte profesionale, Ed. Hamangiu, București, 2017;
14. A. M. Truichici, L. Neagu, Drept comercial – Jurisprudența Curții de Justiție a Uniunii Europene, Ed. Universul Juridic, 2017;
15. C. Cojocaru, Dreptul afacerilor. Practică juridică pentru uzul studenților, Ed. Universul Juridic, 2017;
16. A. Deac, Dreptul afacerilor. Teste grilă, Ed. Universul Juridic, 2017;
17. Vasile Nemeș, Drept comercial, ediția a 3-a revizuită și adăugită, Ed. Hamangiu, 2018.

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice,

asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

10. Evaluare

Tip de activitate	10.1. Criterii de evaluare	10.2. Metode de evaluare	10.3. Pondere din nota finală
10.4. Curs	- corectitudinea și completitudinea cunoștințelor; - coerența logică; - gradul de asimilare a limbajului de specialitate.	- examen	80%
10.5. Seminar	- capacitatea de a opera cu cunoștințele dobândite; - capacitatea de aplicare în practică; - participare activă, - conștiinciozitatea, - interesul pentru studiu individual.	- discutii, dezbateri, comentariul unor soluții îmbrățișate de practica judiciară, comentariul unor texte legale.	20%
10.6. Standard minim de performanță			
Pentru nota 5 : Obținerea a minim 5 puncte prin însumarea punctajului obținut ca urmare a testării periodice prin lucrări, a activității de seminar și a examinării finale (testul de la examen), în condițiile absenței unor erori grave. Pentru nota 10: Obținerea a 10 puncte prin însumarea punctajului obținut ca urmare a testării periodice prin lucrări, a activității de seminar și a examinării finale (testul de la examen).			

Data completării
23.09.2020

Semnătura titularului de curs

.....

Semnătura titularului de seminar

.....

Data avizării în departament

25.09.2020

Semnătura directorului de departament

lector dr. Pârvulescu Carmen

.....